

MIGRATION VERS SAP S/4HANA

Vos données sont-elles prêtes
pour SAP S/4HANA?
Pouvez-vous vraiment faire
confiance à vos données?
Vérifiez vos données.



93% des entreprises estiment que la qualité des données est très importante pour la gestion des données clients. [↗](#)

55% des entreprises ne sont pas satisfaites de la performance et de l'efficacité de la gestion de leurs données clients*. [↗](#)



92% des entreprises considèrent que la vérification de la qualité des données est une mesure d'optimisation DQ très importante * [↗](#)



*Étude de tendances Customer Data Management 2017, Uniserv GmbH.

Status Quo De la qualité de vos données

Votre entreprise a décidé de migrer vers S / 4HANA pour des raisons stratégiques, mais vous ne savez pas quelle approche de migration choisir pour vos données de partenaires ? Vous devez choisir entre l'approche Greenfield et l'approche Brownfield?

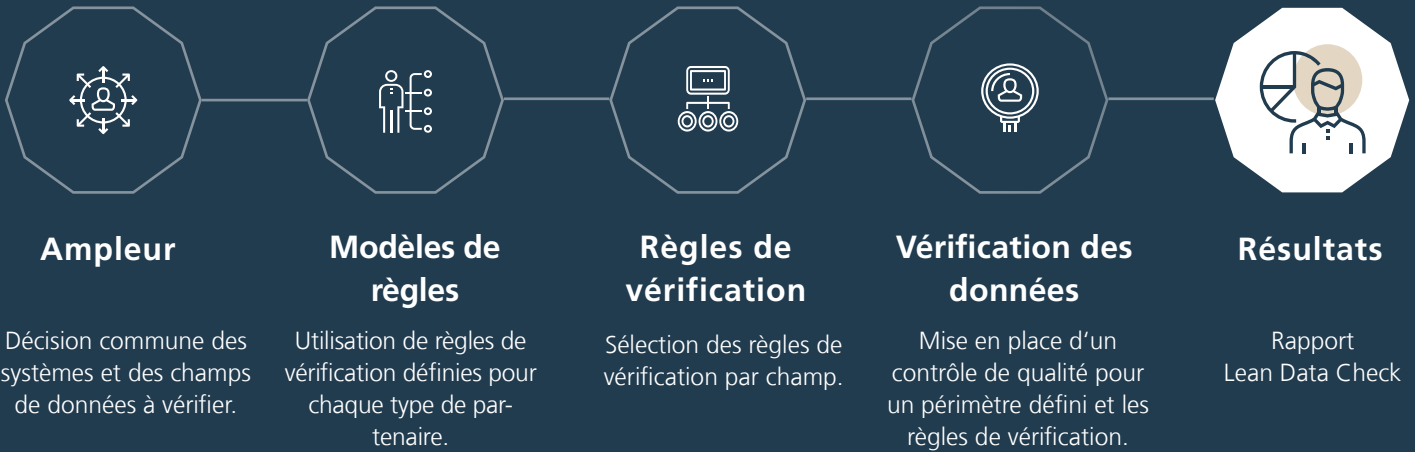
- **Approche Greenfield** : Vous nettoyez d'abord les données de référence clients et fournisseurs existantes, créez des partenaires commerciaux et leur attribuez le rôle approprié (clients, fournisseurs, etc.). La procédure est recommandée lors d'une faible qualité des données et des processus.
- **Approche Brownfield** : Vos données de référence clients et fournisseurs existantes sont transformées telles quelles en partenaires commerciaux. Avec cette approche, l'historique peut être maintenu, l'amélioration de la qualité des données est en aval. Une très bonne qualité des données et des processus est un avantage.

Le statu quo de la qualité de vos données vous fournit des indices importants pour cette décision. Mais souvent, il n'y

a qu'une intuition dans les entreprises. Alors que certains membres du personnel estiment que la qualité des données est élevée, d'autres se plaignent de données erronées et inutilisables. Ici, les comptes bancaires manquants entraînent des problèmes dans les transactions de paiement, des adresses e-mail incorrectes entravent la communication avec le client et des données clients erronées affectent la validité des contrats. Cela endommage votre image et empêche un degré accru d'automatisation de vos processus. Dans le cadre de la migration de S/4HANA, les doublons gonflent inutilement le volume de données et deviennent ainsi le pilote de vos coûts de licence HANA. C'est souvent clair: la qualité des données des partenaires commerciaux est faible, mais il n'y a pas de faits tangibles et de principes de prise de décision. Il y a une nécessité d'agir !

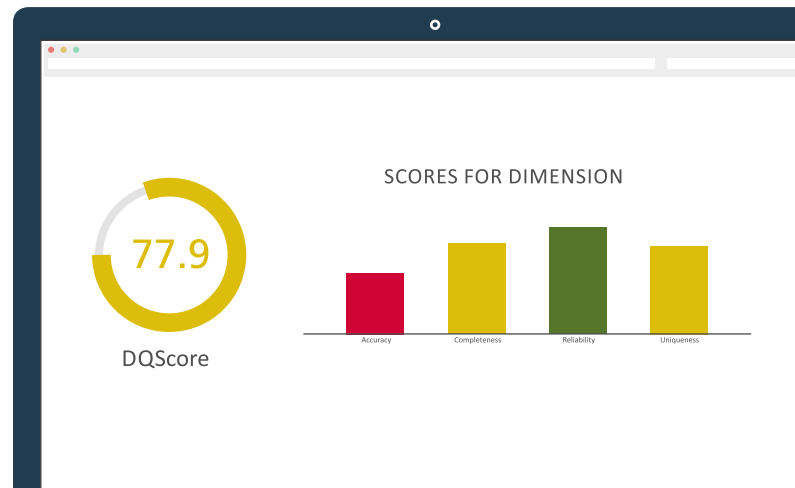
Réalisez notre Lean Data Check et découvrez l'état des données de vos partenaires. Notre analyse d'un extrait représentatif de vos données de partenaires commerciaux vous fournit des indications concrètes quant à l'optimisation de la qualité des données, facilitant ainsi une meilleure planification de vos projets de migration ou de gestion de données. Vous pouvez donc commencer par un nettoyage des données et avoir la possibilité de mettre en place une gouvernance des données globale et un contrôle continu de la qualité des données.

Déroulement du Lean Data Check



Ce que nous vous donnons en main

Nous vérifions un nombre total défini du type de partenaire sélectionné. Pour cela, nous proposons des **modèles spécialisés** pour la sélection de règles de vérification standardisées. Ensemble, nous veillons à ce que seules les données et les règles pertinentes au processus métier soient vérifiées. À la fin de notre analyse, vous recevrez une documentation complète de vos résultats. L'accent est mis sur le **Data Quality Score**, le KPI qui évalue la qualité de vos données. Les **jeux de données en résultant** permettent de comprendre facilement quelle règle ou quelles entités ont abouti à un score de qualité des données plus faible.



Vos avantages

- ✓ Bénéficiez d'un aperçu concret de la qualité et des faiblesses de vos données de partenaire pertinentes pour les processus
- ✓ Obtenez des informations précieuses à partir de vos données et prenez des décisions fondées pour votre approche de migration S/4HANA
- ✓ Identifiez des mesures ciblées pour planifier et optimiser la qualité de vos données
- ✓ Facilitez et raccourcissez les phases (pré-) projet pour le nettoyage des données
- ✓ Réduisez le volume de données et donc le coût de la migration S/4HANA en détectant et en éliminant les doublons
- ✓ Permettez à vos employés et collègues de se concentrer sur l'optimisation des processus et des données non automatisables

**NOUS AIMONS
VOUS CONSEILLER !**



UNISERV France
12 rue d'Astorg
75 008 Paris



+33 (0)1 44 90 90 60
contact-france@uniserv.com
www.uniserv.com

