

LEAN DATA CHECK FOR SAP

Sind Ihre Daten fit für SAP S/4HANA?

Können Sie Ihren Geschäftspartnerdaten wirklich vertrauen? **Überprüfen Sie Ihre Daten.**



93% der Unternehmen schätzen die Bedeutung von Datenqualität für Kundendaten-Management als hoch ein*

55% der Unternehmen sind nicht mit der Performance & Effizienz Ihres Kundendaten-Managements zufrieden*



92% der Unternehmen halten das Überprüfen der Datenqualität als Maßnahme zur DQ-Optimierung für sehr wichtig*



*Trendstudie Kundendatenmanagement 2017, Uniserv GmbH.

Status Quo Ihrer Datenqualität

Ihr Unternehmen hat aus strategischen Gründen entschieden auf S/4HANA zu migrieren, doch Sie wissen nicht welchen Migrationsansatz Sie für Ihre Geschäftspartnerdaten wählen sollen? Sie müssen sich zwischen dem Greenfield- und dem Brownfield-Ansatz entscheiden?

- **Greenfield-Ansatz:** Sie bereinigen zunächst bestehende Kunden- und Lieferantenstammdaten, erzeugen Geschäftspartner und weisen diesen die entsprechende Rolle (Kunden, Lieferanten etc.) zu. Das Vorgehen empfiehlt sich bei niedriger Prozess- und Datenqualität.
- **Brownfield-Ansatz:** Ihre bestehenden Kunden- und Lieferantenstammdaten werden 1:1 in Geschäftspartner überführt. Bei diesem Ansatz kann die Historie erhalten werden, die Verbesserung der Datenqualität erfolgt nachgelagert. Eine hohe Prozess- und Datenqualität ist von Vorteil.

Der Status Quo Ihrer Datenqualität liefert Ihnen also wichtige Anhaltspunkte für diese Entscheidung. Doch häufig

herrscht in Unternehmen dazu nur ein vages Bauchgefühl. Während ein Teil der Mitarbeiter die Qualität der Daten als hoch einschätzt, beschweren sich andere über schlechte und unbrauchbare Daten. Hier führen fehlende Bankverbindungen zu Problemen im Zahlungsverkehr, falsche E-Mail-Adressen hindern die Kundenkommunikation und inkorrekte Kundendaten beeinträchtigen die Gültigkeit von Verträgen. Das schadet Ihrem Image und verhindert einen erhöhten Automatisierungsgrad Ihrer Prozesse. Im Rahmen der S/4HANA-Migration blähen Dubletten das Datenvolumen unnötig auf und werden damit auch zum Treiber Ihrer HANA-Lizenzkosten. Häufig ist also klar: Die Qualität der Geschäftspartnerdaten ist schlecht, doch es fehlen greifbare Fakten und Entscheidungsgrundlagen. Es besteht Handlungsbedarf!

Machen Sie unseren Lean Data Check und erfahren Sie, wie es um Ihre Geschäftspartnerdaten steht. Unsere Analyse eines repräsentativen Auszugs Ihrer Geschäftspartnerdaten liefert Ihnen konkrete Hinweise, wo die Datenqualität tatsächlich optimiert werden kann und erleichtert dabei eine bessere Planung Ihrer Migrations- oder Data-Management-Projekte. So können Sie mit einem bereinigten Datenbestand starten und haben die Chance, eine globale Data Governance und eine laufende Datenqualitätskontrolle aufzusetzen.

Ablauf des Lean Data Checks



Umfang

Zu prüfendes System und Datenfelder gemeinsam festlegen.

Regel Templates

Pro Geschäftspartner typ kommen definierte Prüfregeln zur Anwendung

Prüfregeln

Auswahl der Prüfregeln je Feld.

Daten-Prüfung

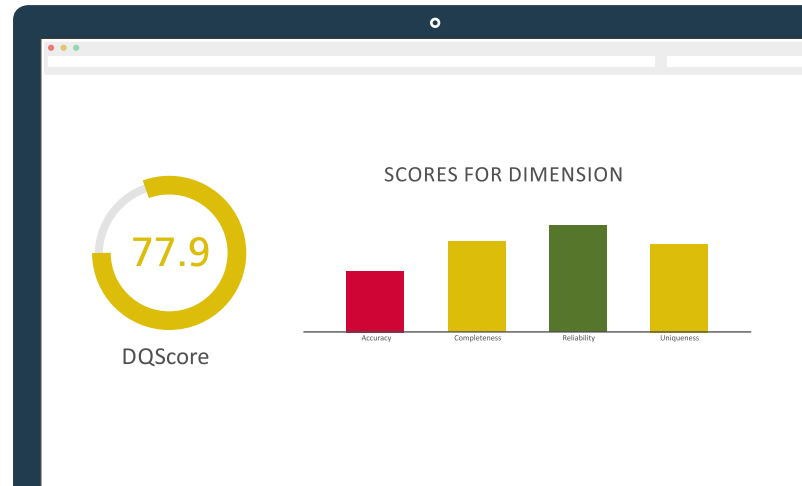
Durchführung Qualitätsprüfung für definierten Umfang und Prüfregeln

Ergebnis

Lean Data Check-Bericht

Das erhalten Sie von uns

Wir prüfen eine definierte Gesamtzahl des gewählten Geschäftspartner typs. Dabei bieten wir **spezialisierte Templates** zur Auswahl der standardisierten Prüfregeln. Gemeinsam stellen wir so sicher, dass ausschließlich geschäftsprozessrelevante Daten und Regeln geprüft werden. Am Ende unserer Analyse erhalten Sie eine umfassende Dokumentation über Ihre Ergebnisse. Im Zentrum steht der **Data Quality Score**, der KPI, mit dem Ihre Datenqualität bewertet wird. Mithilfe von **Ergebnisdatensätzen** ist genau nachvollziehbar, welche Regel bzw. welche Entitäten zu einem schwächeren Data Quality Score geführt haben.



Ihre Vorteile

- ✓ Gewinnen Sie einen konkreten Einblick in die Qualität und Schwachstellen Ihrer prozessrelevanten Geschäftspartnerdaten
- ✓ Erhalten Sie wertvolle Informationen aus Ihren Daten und treffen sie fundiert Ihre S/4HANA-Migrationsansatz-Entscheidungen
- ✓ Identifizieren Sie gezielte Maßnahmen zur Planung und Optimierung Ihrer Datenqualität
- ✓ Erleichtern und verkürzen Sie (Vor-) Projektphasen zur Datenbereinigung
- ✓ Reduzieren Sie das Datenvolumen und somit auch die Kosten für die S/4HANA-Migration durch Erkennung und Eliminierung von Dubletten
- ✓ Ermöglichen Sie Ihren Mitarbeitern & Kollegen die Fokussierung auf nicht automatisierbare Prozesse und Daten-Optimierungen

**WIR BERATEN
SIE GERNE!**



UNISERV GmbH
Rastatter Straße 13
75179 Pforzheim



+49 7231 936 0
info@uniserv.com
www.uniserv.com

